

Sales - Telefonvertrieb B2B



Über Trustami

Wir sind ein Technologie-Startup im Herzen Berlins und bieten Onlinehändlern im E-Commerce die Möglichkeit ihre existierende Reputation in Form von Bewertungen auf eBay, Amazon, Dawanda, Yelp, Kleiderkreisel etc. zu nutzen. Hierzu vergeben wir als unabhängiger Anbieter u.a. eine Auszeichnung an besonders gute Händler auf einem Marktplatz. Die entwickelte Technologie wurde u.a. mit dem IKT Innovationspreis vom BMWi ausgezeichnet. Unser Ziel ist es, die eigene Online-Reputation nutzen zu können und so das Internet vertrauenswürdiger zu machen.

Deine Aufgabe als Vertriebsmitarbeiter

- Akquise von Neukunden inkl. Terminvereinbarung und Kundenberatung am Telefon
- Enge Zusammenarbeit mit dem Customer Service und der Geschäftsführung
- Sicherer Umgang mit CRM-Lösungen
- Unterstützung bei der Optimierung bestehender Sales Strategien
- Markt- & Wettbewerbsbeobachtung

Dein Profil

- Du kommunizierst gerne telefonisch und bist bereit erste Erfahrungen im Vertrieb zu sammeln oder deine Sales-Fähigkeiten auszubauen
- Deine Deutschkenntnisse in Wort und Schrift sind auf muttersprachlichem Niveau
- Teamorientierter & eigenverantwortlicher Arbeitsstil
- Du bist ehrgeizig und hast Spaß an der Arbeit

Geboten wird

- zentrale Lage im Herzen Berlins (Schröder Str. 5, 10115 Berlin Mitte)
- Flache Hierarchien & dynamische Startup-Atmosphäre
- Spannende Vollzeitstelle mit Entwicklungsmöglichkeiten oder perfekt auch als Nebenjob mit flexiblen Arbeitszeiten während des Studiums (Teilzeit)
- Aktive Mitgestaltung eines wachsenden Unternehmens
- Engagiertes & motiviertes Team
- Gemeinsame Mittagspausen & Free Coffee

Kontaktadresse: info@trustami.com